

SPEELRUIMTE FINANCIEREN

U wilt de speeltuin renoveren of de schoolspeelplaats veranderen in een spannende buurtspeelplaats. Of u wilt uw buurt aantrekkelijk maken met verschillende speelvoorzieningen voor jeugdigen. Dan zult u zich ongetwijfeld afvragen: 'Hoe kom ik aan geld voor de uitvoering van deze plannen?'

Dit informatieblad maakt deel uit van de serie 'Informatiebladen speelruimte'. U leest in het kort welke financieringsbronnen er zijn en hoe u die kunt aanboren.

Projectplan

Voordat u geld kunt werven dient u eerst een goed plan te maken. Dit projectplan of stappenplan schept helderheid voor u zelf, maar het is ook bedoeld om de interesse en de steun van anderen te winnen, zoals buurtbewoners, kinderen, de politiek en potentiële geldschieters.

Een projectplan geeft aan wat u met uw initiatief of organisatie wilt bereiken, het beschrijft waarom de nieuwe speelvoorziening of renovatie van de speeltuin noodzakelijk is en wat er nodig is (zie informatieblad nr. 2 Stappenplan speelruimte).

Dit informatieblad gaat nader in op de volgende onderdelen van een projectplan:

- Investeringsbegroting
- Financieringsplan
- Exploitatiebegroting
- Werving financiële middelen.

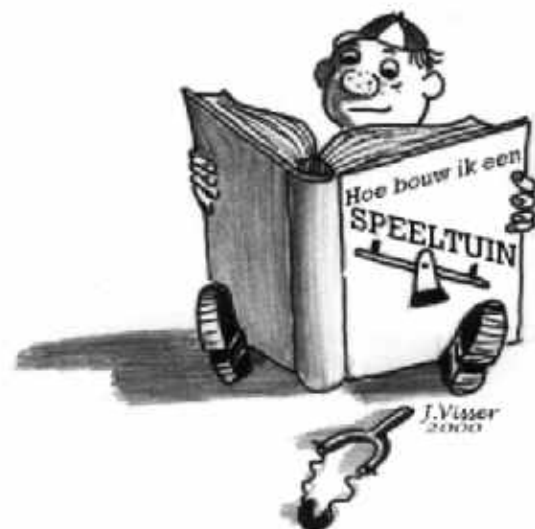
Investeringsbegroting

Investerings zijn de eenmalige uitgaven die u moet doen om de speelvoorziening in te richten. De kosten kunnen per speelvoorziening sterk uiteenlopen. De verschillen hangen samen met de omvang van het plan, het programma van wensen en de situering en geschiktheid van het terrein. Daarnaast moet u geld reserveren voor vervanging en vernieuwing van bestaande materialen. Deze post wordt makkelijk vergeten, dat betekent echter dat u geen middelen heeft om te vernieuwen tegen de tijd dat uw speelvoorziening verouderd is. Fondsen laten een eventuele bijdrage in de investering afhangen van een verantwoorde exploitatie.

Richtbedragen voor reserveringen zijn 10% van de aanschafprijs voor houten speeltoestellen en 7,5% voor metalen toestellen. In voorbeeld 1 vindt u mogelijke kostenposten. Aan de hand van uw plan of ontwerp kunt u een begroting maken door de verschillende kosten te ramen.

Voorbeeld 1 - Kostenraming investeringen

- a. Ontruiming
- b. Grondwerk
- c. Leidingen en kabels
- d. Verhardingen
- e. Groenvoorzieningen
- f. Straatmeubilair
- g. Constructies
- h. Speeltoestellen
- i. Gebouw
- j. Onvoorzien (3%)
- k. Architectenkosten
- l. BTW



Financieringsplan

In het financieringsplan geeft u aan hoe u denkt de totale investeringskosten van het project te kunnen financieren. U maakt een schatting van de bijdragen van de gemeente, fondsen en sponsors en van aanvullende inkomsten door zelfwerkzaamheid en acties. Vanzelfsprekend moeten de schattingen realistisch zijn. Zo is het zinloos om een bedrag aan eigen middelen op te voeren als de organisatie geen eigen middelen heeft. De bijdragen die u aan de verschillende bronnen gaat vragen moeten in evenwicht zijn.

Exploitatiebegroting

Bij exploitatie gaat het om de jaarlijkse uitgaven en inkomsten die uw organisatie heeft. Voorbeeld 2 laat zien dat u met verschillende kosten te maken kunt krijgen. Niet alle kosten zijn voor iedere speelvoorziening van toepassing. In alle gevallen is het echter noodzakelijk dat er een budget voor het onderhoud is en dat u geld reserveert voor de vervanging van speeltoestellen.

Voorbeeld 2 - Onderdelen exploitatiebegroting

Uitgaven

personeel
gebouw
speelvoorziening:
• *onderhoud*
• *reserveren voor vervanging*
organisatie
activiteiten
diversen:
• *waaronder buffet*

Inkomsten

contributies, donaties
buffet
activiteiten/entreegelden
verhuur
acties
subsidie
fondsen

Vanzelfsprekend moeten de inkomsten de uitgaven dekken. In het voorbeeld ziet u verschillende inkomstenbronnen. Het is niet mogelijk om bij fondsen subsidie aan te vragen voor de exploitatie. Als u het niet redt met eigen inkomsten, dan kunt u de gemeente om een jaarlijkse subsidie vragen.

Werving financiële middelen

1. De gemeente

Een gemeentelijke bijdrage aan de investeringen is noodzakelijk, want zonder een bijdrage van uw gemeente is fondswerving onmogelijk. Uit ervaring blijkt dat de gemeente ten minste 50% van de kosten moet bijdragen wil een sluitende financiering haalbaar zijn.

Om in aanmerking te komen voor deze eenmalige bijdrage dient uw organisatie een subsidieverzoek in. Het is zaak dat uw verzoek het College van B & W vóór de jaarlijkse begrotingsbesprekingen bereikt. Informeer bij de gemeente voor welke datum subsidieverzoeken moeten zijn ingediend. Het is echter verstandig om in een eerder stadium contact op te nemen en de gemeente van uw plannen op de hoogte te stellen. Vraag een gesprek aan met de ambtenaar onder wiens verantwoordelijkheid speelruimte valt. Het kan zijn dat u met verschillende gemeentelijke afdelingen te maken krijgt, zoals Welzijn of Openbare Werken. Dat hoeft niet nadelig te zijn. Het opent de mogelijkheid om een gemeentelijke bijdrage samen te stellen uit de budgetten van de verschillende diensten, waardoor het bedrag hoger kan zijn dan wanneer de bijdrage uit één portefeuille moet worden opgebracht.



Bedenk dat u de gemeente wat te bieden heeft! De meeste gemeenten hebben problemen met het beheer van speelvoorzieningen. Zij zijn blij met initiatieven waarbij bewoners betrokken zijn bij het onderhoud en beheer.



2. Fondsen

Nederland telt honderden particuliere fondsen. Een aantal van deze fondsen verstrekt financiële bijdragen voor de bouw of renovatie van speelvoorzieningen. Bekend zijn het Nationaal Jeugdfonds (het fonds van Jantje Beton), Stichting Kinderpostzegels Nederland en het Nationaal Revalidatie Fonds. Deze drie fondsen vormen samen met De Nederlandse Stichting voor het Gehandicapte Kind en het VSB fonds sinds een aantal jaren één loket, te weten Samenwerkende Fondsen Buiten Spelen. Afhankelijk van de omvang van uw project kunt u aan één of meerdere fondsen een bijdrage vragen. U moet rekening houden met de volgende uitgangspunten:

- De aanvrager dient altijd een rechtspersoon te zijn (stichting of vereniging). Individuen komen niet in aanmerking voor een bijdrage. Evenmin worden bijdragen aan de gemeente verstrekt.
- De aanvrager moet een projectplan indienen en inzicht verschaffen in de organisatie. Stuur een kopie mee van de inschrijving bij de Kamer van Koophandel, de statuten, een recente jaarrekening of jaarverslag en de exploitatieopzet voor de komende jaren.
- Fondsen beschouwen hun bijdrage als aanvullend. Een fonds is nooit de enige financier. Het grootste deel van de kosten van uw project moet door subsidie van de gemeente en eigen inbreng worden gedekt.
- Fondsen stellen hun bijdrage nooit hoger dan de door de gemeente toegekende subsidie.
- De meeste fondsen hebben aan hun bijdrage een maximum toegekend. Het heeft geen zin om dit maximum te overschrijden in uw aanvraag. U kunt niet altijd de maximale bijdrage verwachten. De hoogte van de bijdrage is afhankelijk van de totale begroting van uw project, het financieringsplan en de financiële positie van uw organisatie.
- Fondsen geven nooit bijdragen in de exploitatiekosten.
- Fondsen hechten aan jeugdparticipatie bij het plannen en vinden dat speelvoorzieningen toegankelijk moeten zijn voor jeugdigen met een handicap.

Naast de grote landelijke fondsen zijn er fondsen die regionaal opereren. Meer informatie hierover kunt u inwinnen bij de provinciale steunfunctie. In sommige gemeenten zijn plaatselijke fondsen actief, u kunt daarnaar informeren bij één van de ambtenaren of bij het opbouwwerk.

3. Sponsoring

Sponsors vinden die een bijdrage willen leveren aan de bouw of renovatie van speelvoorzieningen lijkt misschien op het eerste gezicht een onhaalbare zaak. In de praktijk blijkt echter dat bedrijven al regelmatig iets voor speeltuinen doen, zonder dat het de naam sponsoring krijgt. Bijvoorbeeld een tuincentrum dat gratis, of tegen geringe kosten, struiken en bomen levert voor de nieuwe speelplaats. Of een aannemer die grond of stenen beschikbaar stelt.

Veel bedrijven hebben sponsoring opgenomen in hun marketingbeleid om hun imago te verbeteren. Als u bedrijven voor uw project wilt interesseren doet u er goed aan hiervoor een plan te ontwikkelen. Bedenk van tevoren wat u door het betreffende bedrijf wilt laten sponsoren. Kan het gratis werkzaamheden voor u verrichten of tegen een geringe vergoeding? Gaat het om de levering van materialen? Het ter beschikking stellen van machines? Geld om een bepaald speeltoestel te kunnen kopen?

TIP

Overweeg of er een speeltoestel is dat past bij het karakter van het bedrijf. Een bank zou banken beschikbaar kunnen stellen en een bedrijf uit de scheepvaart of de visserij een speelboot.

Leg vast wat uw organisatie als tegenprestatie kan bieden. U kunt potentiële sponsors de mogelijkheid bieden tot naamsvermelding in het blad van uw organisatie, op een bord aan het hek van de speelplaats, vermelding van het bedrijf in alle verdere publiciteit van uw initiatief. Ga zorgvuldig na welke bedrijven in uw omgeving benaderd kunnen worden. Probeer via uw relaties in



gesprek te komen met de directie of de p.r.-medewerker van een bedrijf. In dit eerste gesprek kunt u uw plannen presenteren. Het blijkt goed te werken als u korte heldere informatie kunt achterlaten voor uw gesprekspartners, bijvoorbeeld een sponsorboekje. In een volgend gesprek kunt u proberen tot zaken te komen en een conceptovereenkomst afsluiten.

T
I
P

Woningbouwverenigingen geven de laatste jaren steeds vaker een bijdrage voor speelvoorzieningen. Zij hebben belang bij een goede woonomgeving. Speelruimte in de buurt van de woningen maakt het wonen aantrekkelijker.

T
I
P

Als u zelf niet over voldoende contacten met het bedrijfsleven beschikt kan een Comité van Aanbeveling een goed woordje doen voor uw organisatie. U kunt belangrijke lokale personen vragen om zitting te nemen, zoals de burgemeester of een wethouder.

4. Zelfwerkzaamheid

Door zelfwerkzaamheid verdient u geen geld, maar u bespaart op de kosten van uw plan. Gemeente en fondsen waarderen de eigen inzet van bewoners en initiatiefnemers om hun plannen te realiseren. Daarom is het verstandig om de zelfwerkzaamheid in uw dekkingsplan financieel zichtbaar te maken.

Voorbeeld

Stel, voor uw plan zijn de grondwerkzaamheden (zoals het aanleggen van drainage, heuvels, paden, verhardingen) begroot op € 25.000,- als een aannemer deze werkzaamheden zou verrichten. U bent echter in staat om (een deel van) deze werkzaamheden zelf uit te voeren en bent voor de materialen en huur van machines € 15.000,- kwijt. Dat is een besparing van € 10.000,-. In het dekkingsplan kunt u dan € 10.000,- opnemen als zelfwerkzaamheid.

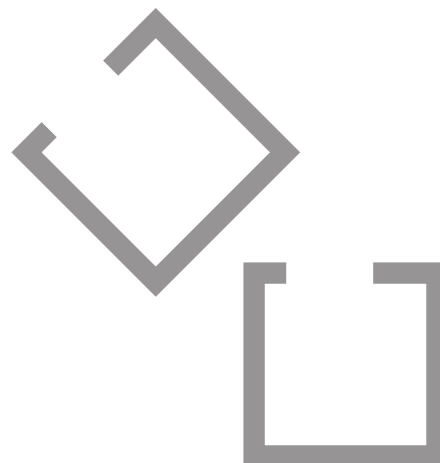
Wees realistisch bij het schatten van de werkzaamheden die u zelf kunt doen. Ga van tevoren na of u voldoende vrijwilligers heeft en welke vaardigheden zij bezitten. Het is erg frustrerend om na een dag hard werken te moeten concluderen dat alle tegels er scheef in liggen!

Grondwerkzaamheden, groenaanplant, het maken van speelaanleidingen zoals heuvels, bruggetjes en muurtjes kunnen geheel of gedeeltelijk in zelfwerkzaamheid verricht worden. Wees voorzigtiger met het zelf bouwen van speeltoestellen! U moet rekening houden met het 'Besluit Veiligheid van attractie- en speeltoestellen'.

5. Acties

Er zijn allerlei acties te bedenken die geld kunnen opleveren. Bekende voorbeelden zijn loterijen, bingo's en rommelmarkten. Ook originelere acties zijn mogelijk zoals een kindersponsorloop, verkoop van aandelen, kinderkunst enz.

Goede publiciteit vergroot de kans op succes. Maak duidelijk waarvoor de opbrengst bedoeld is. De acties brengen uw plannen opnieuw onder de aandacht en hebben publicitaire waarde.



FONDSEN

Nederlandse Gas Unie NV, afdeling Fondsen

Concourslaan 17, 9727 KC Groningen

Anjerfonds Groningen

Postbus 610, 9700 AP Groningen

Stichting Het Roode- of Burgerweeshuis

Roode Weeshuisstraat 19, 9712 ET Groningen

Fundatie Van Den Santheuvel, Sobbe

Herengracht 524, 1017 CC Amsterdam

Oranje Fonds

J.F. Kennedylaan 101, 3981 GB Bunnik

SkaN bouwt aan samenleven

Postbus 156, 1200 AD Hilversum

Stichting Steunfonds De Drie Linden

Postbus 4079, 3502 HB Utrecht

Stichting Zonnige Jeugd

Postbus 16, 3500 AA Utrecht

Nederlandse Aardolie Maatschappij

Postbus 28000, 9400 HH Assen

Stichting Madurodam steunfonds

George Maduroplein 1, 2584 RZ Den Haag

Samenwerkende Fondsen Buiten Spelen

Postbus 85184, 3508 AD Utrecht

In Samenwerkende Fondsen Buiten Spelen zijn vertegenwoordigd:

- Jantje Beton Nationaal Jeugd Fonds
- Nationaal Revalidatie Fonds
- Stichting Kinderpostzegels Nederland
- Nederlandse Stichting voor het Gehandicapte Kind
- VSB Fonds

In uw gemeente:

SNS Fonds
Rabobank Fonds
ABN/AMRO bank Fonds
Bedrijven en notabelen

LITERATUUR

Knikers voor het spel

Heinke Janssen, IMCO, Purmerend, 1995,
telefoon (0299) 41 87 00

De Geldgids

Nationaal Jeugdfonds, Utrecht, 1991,
telefoon (030) 244 70 00

Het fondsenboek

De Walburg Pers

ADRESSEN

CMO Groningen

Wegalaan 3-5, Postbus 2266
9704 CG Groningen
telefoon (050) 577 01 01, fax (050) 577 64 93
e-mail l.moithukshung@cmogroningen.nl
www.cmogroningen.nl

Stichting Partoer

Natalstraat 7, Postbus 298
8901 BB Leeuwarden
telefoon (058) 234 85 00, fax (058) 234 85 01
e-mail info@partoer.nl, www.partoer.nl

NUSO

(landelijke organisatie voor speeltuinwerk en jeugdrecreatie)
Koningslaan 101, Postbus 19204
3501 DD Utrecht
telefoon (030) 254 48 80, fax (030) 254 50 88
e-mail info@nuso.nl, www.nuso.nl

3VO

Postbus 298
1270 AK Huizen

Bureau Speelruimte

(Advies, onderzoek en ontwerp voor de woonomgeving)
Soesterweg 9, Postbus 449
3800 AK Amersfoort
telefoon (033) 465 32 70, fax (033) 461 75 83
e-mail speelruimte@spidernet.nl



Deze uitgave kwam mede tot stand dank zij de medewerking van de Vereniging Steunfuncties Welzijn (VSW) en de provincie Groningen